

## Nyt rekordår for Wrist Ship Supply

**Wrist Ship Supply har for femte år i træk formået at øge både omsætning og overskud markant. De positive resultater skyldes succesfulde opkøb, massive investeringer i infrastruktur og en insisteren på, at vækst aldrig må gå ud over kundernes tilfredshed.**

I 2014 cementerede Wrist Ship Supply endnu engang sin position som verdens største leverandør af skibs- og offshore-forsyninger med vækstrater væsentligt over markedets.

Salget blev øget med 9,5 procent i lokale valutaer (10,4 procent i danske kroner), og virksomheden nåede dermed en rekordomsætning på 3,347 millioner kroner – mod 3,032 millioner kroner i 2013.

### **Øget overskud på 37 procent**

Driftsresultatet (EBITDA) er vokset fra 180 millioner kroner i 2013 til imponerende 212 millioner i 2014 – svarende til en stigning på 18 procent. EBITDA-marginen er i samme periode vokset fra 5,9 procent til 6,3 procent. Hertil kommer 33 millioner fra salget af faciliteter i Singapore, hvor Wrist i 2013 rykkede ind i et nyt domicil.

Det samlede overskud blev på 104 millioner kroner mod 76 millioner kroner i 2013 – en stigning på hele 37 procent.

”Vi har igen haft et yderst tilfredsstillende år i et udfordrende marked. På stort set samtlige nøgletal performer vi bedre end forventet. Ud af en samlet vækst på 9,5 procent skyldes kun 0,9 procent tilkøb, så vores vækst er primært organisk, hvilket fortsat er vigtigt for os”, siger Robert Kledal, administrerende direktør i Wrist.

### **Alle enheder bidrager**

De positive resultater skyldes en solid indsats og vækst over hele linjen:

”Stort set samtlige af vores mere end 30 operationelle enheder har bidraget positivt til udviklingen. Ingen er ”faldet ud”. Det er den primære forklaring på det flotte resultat. Og så har vi på salgssiden haft en meget stærk generel udvikling i særdeleshed i Nordamerika, ligesom vores offshore-relaterede aktiviteter har udviklet sig positivt. Det er nogle af de væsentligste bidragsydere til stigningen i salget”, forklarer Robert Kledal.

Udover væksten på den eksisterende forretning har Wrist i 2014 opkøbt to virksomheder, der drev skibshandel ud af Vancouver, Seattle og Long Beach. Disse har også bidraget positivt til både salg og indtjening.

”Opkøb er helt klart et kerneelement i vores konsolideringsstrategi, og vi har kigget og kigger fortsat på flere muligheder”, fastslår Robert Kledal.

### **Et år med betydelige investeringer**

Et andet væsentligt element i den stadigt stigende vækst er en række betydelige investeringer – særligt i infrastruktur. Det omfatter blandt andet nye lagre, køle- og frysefaciliteter i Long Beach, New Orleans, Vancouver, Montreal og Rotterdam samt et helt nyt ERP-system, der udrulles fra marts 2015.

En anden væsentlig infrastruktur-investering er ”Ice-Box”-containere, der kan holde fødevarer stabilt kolde i op til fem dage uden brug af elektricitet. De kom på markedet tilbage i 2013 men har i 2014 for alvor vakt markedets interesse. Særligt offshore-sektoren har fået øjnene op for produktets muligheder.

”Målet med de massive investeringer i infrastruktur er altid at skabe bedre muligheder for at servicere vores kunder; i form af øget leveringssikkerhed, optimeret indkøbsproces, bedre priser osv. Kunderne er kernen i vores forretning. Vores vækst skyldes først og fremmest, at vi fortsat formår at tilfredsstille dem, og væksten må aldrig gå forud for deres tilfredshed. Derfor gør det mig særligt stolt, at vi formår at lave et

rekordår, samtidig med at vi fastholder og udbygger vores kundenetværk. Det er en spændende udfordring at kombinere to cifrede vækstrater med tilfredse kunder”, siger Robert Kledal.

### **Fortsat optimisme trods offshore-udfordringer**

Meget tyder på, at branchen får endnu et udfordrende år i 2015, men Robert Kledal er dog optimistisk:

”På shipping-området har vi fortsat positive forventninger til udviklingen. Vi er lidt mere afventende på offshore, som p.t. har det hårdt pga. oliepriserne. Det giver noget usikkerhed omkring antallet af nye eftersøgninger osv., men totalt set forventer vi stadig en vækst i både salg og indtjening for Wrist”, afslutter Robert Kledal.

### **Nøgletal 2014, Wrist Ship Supply**

DKK million	2014	2013		2014	2013
Net sales	<b>3,347</b>	3,032	Shareholder's equity	<b>327</b>	245
Gross profit	<b>805</b>	701	Equity shareholders in Wrist Ship Supply A/S	<b>327</b>	245
Operating profit (EBITDA)	<b>212</b>	180	Total assets	<b>1,494</b>	1,288
Income from sale of assets	<b>33</b>	1	Interest-bearing debt, net	<b>497</b>	521
Profit before fin. items (EBIT)	<b>183</b>	125	Gross margin	<b>24.0%</b>	23.1%
Net profit before minority interest	<b>104</b>	76	Operating margin (EBITDA)	<b>6.3%</b>	5.9%
Profit attributable to owners of Wrist Ship Supply A/S	<b>104</b>	76	Return on equity	<b>36.5%</b>	29.4%
			Net interest-bearing debt (EBITDA)	<b>2.3</b>	2.9
			FTE	<b>1,105</b>	981

CEO: Robert Kledal  
Chairman of the Board: Søren Johansen

### **Om Wrist**

Wrist Ship Supply er verdens førende leverandør af skibs- og offshore-forsyninger. Vi har et globalt servicetilbud 24/7/365 – herunder håndtering af rederes gods, shipping, luftfragt og tilhørende marine- og offshore-løsninger – der opfylder kravene fra både internationale organisationer og små, lokale virksomheder. Vi sætter en ære i at gøre det nemt for vores kunder at modtage deres leverancer – effektivt, til den bedst mulige pris, og uanset hvor det er i verden. Dette udtrykkes i vores mission: *Expert Care to Each Ship & Offshore Location.*

Siden 2007 har hovedaktionæren i Wrist Ship Supply været Altor Fund II GP Limited.

### **Kontakt**

Robert Kledal, administrerende direktør, Wrist Ship Supply

Mail: [rsk@wrist.com](mailto:rsk@wrist.com)

Tlf.: +45 24 63 45 61

Anders Skipper, CFO, Wrist Ship Supply

E-mail: [ansk@wrist.com](mailto:ansk@wrist.com)

Phone: +45 99 31 81 77

For billeder, materialer etc. kontakt:

Mette Øvad Christensen, marketingkoordinator, Wrist Ship Supply

Mail: [mchr@wrist.com](mailto:mchr@wrist.com)

Tlf.: +45 99 31 85 02

[www.wrist.com](http://www.wrist.com)